



*Уважаемые Друзья и Коллеги!
Поздравляю вас с профессиональным праздником
- **Днём энергетика,**
и наступающим **Новым 2025 годом!!!***

В канун наступающего Нового 2025 года мы отмечаем День Энергетика – профессиональный праздник всех тех, кто связал свою жизнь с важнейшей областью хозяйственно-экономической деятельности человечества, энергетикой.

Исторически сложилось, что этот праздник отмечается 22 декабря, самый короткий и очень холодный день в году. Когда, несмотря на все трудности, энергетики самоотверженно и профессионально выполняют свою работу, непрерывно обеспечивая бесперебойную работу промышленных предприятий и социальных учреждений, комфорт, свет и тепло в домах миллионов людей.

Энергетический комплекс является основой мировой экономики, сочетает в себе достижения различных отраслей научно-производственной деятельности. В настоящее время решаются важные задачи по совершенствованию и модернизации отрасли, развитию инфраструктуры, автоматизации и внедрению интеллектуальных систем управления, в решении которых участвуют лучшие специалисты, профессионалы и увлеченные знатоки своего дела.

В этом году АО «РЭС Групп» отметило 15-летний юбилей, и мы очень гордимся, что на протяжении долгого времени являемся частью мира энергетики и участвуем в создании надежной, передовой, цифровой энергетической отрасли страны. В этот праздничный день желаем всем специалистам и ветеранам отрасли крепкого здоровья, удачи, благополучия, безаварийной работы и новых трудовых достижений!

А.С. Юдин



РЭС 15 лет

*От эффективных решений и технологий
для рынков электроэнергии и цифровой
энергетики*



2009
2024

Коллектив АО «РЭС Групп» выражает благодарность Заказчикам и Надежным Партнерам, для которых компания развивалась и совершенствовалась в течение 15 лет, постоянно повышая качество выполняемых работ и оказываемых услуг, стабильно расширяя диапазон предложений для оптимального обеспечения потребностей предприятий. Компания высоко ценит и надеется оправдать оказанное доверие и предоставленную возможность участия в решении вопросов и возникающих вызовов, считая главным приоритетом достижение поставленных целей и благополучие Партнеров и Заказчиков.

На долгом пути от небольшой амбициозной организации к крупной в своем секторе рынка инновационной компании, предлагающей широкий спектр услуг и выполняемых работ АО «РЭС Групп» приобрело богатый опыт и сформировало надежную команду единомышленников, многие из которых работают с момента основания компании.

За время работы АО «РЭС Групп» осуществляло и продолжает осуществлять реализацию проектов или участие в проектах на территории практически всех субъектов Российской Федерации. Компания выполняла и продолжает выполнять работы для крупнейших предприятия всех отраслей хозяйственной деятельности от ретейла до атомных электростанций, от сельскохозяйственных предприятий до предприятий оборонно-промышленного комплекса.

В настоящее время целями компании является продолжение развития, сохранение сложившихся партнерских отношений, совершенствование производственного процесса, внедрение новых направлений деятельности, включая международные проекты, и постоянное повышение качества оказываемых услуг и выполняемых работ.

На рубеже нулевых годов завершалась «золотая» эпоха АИИС КУЭ, к этому моменту было завершено создание большого числа систем, крупнейшие потребители, объекты тяжелой промышленности, электросетевые компании, производители электроэнергии, добывающие предприятия обеспечили коммерческий учет в соответствии с требованиями ОРЭМ и благополучно, но не без трудностей, вышли на оптовый рынок. На рынке услуг по созданию АИИС определились основные фавориты, такие как Прософт, Системы и технологии, Эльстер Метроника и НПО МИР. И в настоящее время все существующие системы за некоторыми исключениями используют программное обеспечение и оборудование этих компаний.

В то время оптовым рынком активно начали интересоваться менее крупные потребители электроэнергии, и системы АИИС начали постепенно «спускаться вниз», появлялись новые сбытовые организации и на оптовый рынок начали выходить небольшие производства и объекты легкой промышленности, ритейл и сельскохозяйственные предприятия, объекты Министерства обороны. Крупные игроки рынка услуг по созданию АИИС не могли обеспечить возрастающий спрос и не интересовались небольшими системами (2-10 ИИК) Формат организации бизнес процессов таких производителей АИИС, ориентированный на крупных потребителей и большие распределенные системы, не удовлетворял изменяющимся требованиям рынка и потребности в большом числе, но небольших систем, требующих гибкого индивидуального, объектно-ориентированного подхода. В ответ на возрастающий спрос массово стали появляться небольшие компании, предлагающие услуги по созданию АИИС, в том числе и ООО «Росэнергосервис», которое дало начало АО «РЭС Групп» (далее - РЭС). Однако в отличие от конкурентов РЭС не ограничивался только созданием АИИС.



Небольшие предприятия и создаваемые новые независимые энергосбытовые организации были заинтересованы в выходе предприятий на ОРЭМ и скорейшем получении экономического эффекта от этого. Однако наличие АИИС не было единственным условием для выхода и работы на ОРЭМ. Для этого также нужно было согласовать ГТП, пройти процедуру получения допуска, поддерживать работоспособность и функционирование системы в соответствии с требованием постоянно меняющихся регламентов, а также обеспечить актуальность регистрационной информации в случае изменения состава ГТП.

Процедуры согласования ГТП и допуска являются разовыми процедурами при получении права допуска к торговой системе ОРЭМ, и наличие собственного штата сотрудников для этой цели для небольших энергосбытовых компаний является крайне

экономически нецелесообразным, кроме того сложно осуществимым, поскольку в то время существовал значительный дефицит квалифицированных сотрудников, обладающих опытом и способных выполнять эти работы.

РЭС первым на рынке услуг по созданию АИИС предложил услуги по согласованию ГТП, допуску, и сопровождению всех необходимых процедур для получения статуса субъекта ОРЭМ. Такое предложение РЭСа нашло широкий отклик рынка, и число клиентов и заказчика РЭСа быстро увеличивалось. Так, за первый год работы при участии РЭСа был получен статус субъекта ОРЭМ для 3-х независимых энергосбытовых организаций, были согласованы и допущены к торговой системе ОРЭМ ГТП потребителей этих организаций.



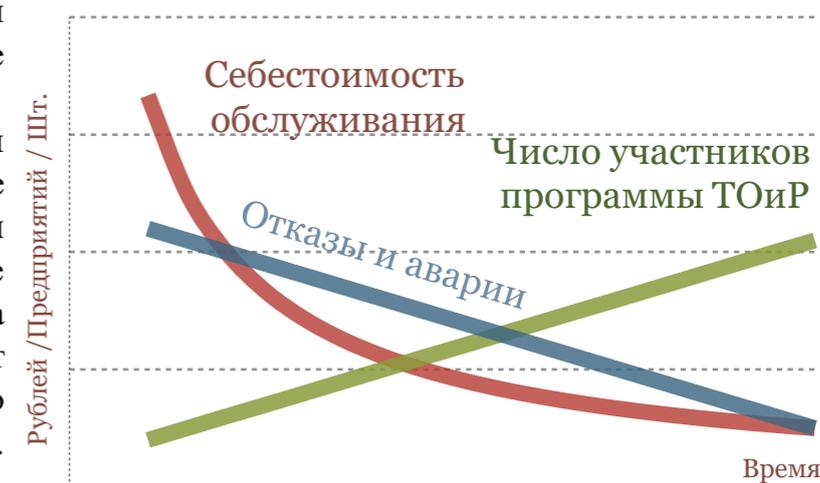
Концепция заключалась в создании команды профессионалов по созданию и обслуживанию АИИС: программистов, наладчиков, монтажников, метрологов, т.е. специалистов способных в кратчайшие сроки решить любую задачу, устранить возникающие аварии и отказы, провести профилактические работы, модернизацию, формирование единого комплекта ЗИП для всех предприятий, входящих в программу централизованного ТОиР, а также в возможности привлекать ресурсы РЭС для выполнения дополнительных работ (согласование и актуализация ГТП, допуск к торговой системе ОРЭМ, проведение испытаний АИИС, метрологическая поверка и аттестация АИИС, модернизация и т.д.) по заранее согласованным ценам. Таким образом, Заказчики РЭСа, участники программы централизованного ТОиР могли пользоваться услугами целой команды профильных специалистов, а необходимые затраты на содержание штата, инструмента и оборудования, периодическую поверку и комплект ЗИП были распределены между участниками программы, которых в настоящее время более 250. Конечная цена для участника программы в некоторых случаях может составлять всего несколько тысяч рублей в месяц. С ростом числа участников программы цена обслуживания, которую РЭС мог предложить, снижалась, во-первых, за счет перераспределения постоянных затрат (ЗИП, поверка, сотрудники, оборудование) на большее число обслуживаемых предприятий, во-вторых, за счет значительного

К 2013 году число таких субъектов возросло до 10. Новое предложение РЭС позволяло энергосбытовым компаниям заниматься непосредственно торговлей на рынке и поиском новых клиентов, в то время как РЭС выполнял всю техническую часть по обеспечению допуска торговли на ОРЭМ. Эффект от такой синергии был очень значительным, и услугами РЭСа пользовалось все больше компаний.

После завершения создания АИИС системы необходимо обслуживать, поддерживать работоспособность, устранять сбои и отказы, своевременно проводить метрологические поверки, актуализировать ГТП, проектную документацию и т.д. Для этих целей в штате небольших энергосбытовых компаний, как правило, нет специалистов, а при наличии таковых является экономически необоснованным, поскольку

сбои и отказы не являются частыми событиями, плановое обслуживание проводится несколько раз в году, а метрологическое обеспечение и того реже, и в этом случае высококвалифицированный специалист в штате компании будет большую часть времени бездействовать. Для этих целей оптимальным является возможность обслуживать большое количество систем силами специальной организации.

На момент создания РЭСа такие услуги не были распространены, обслуживали в основном большие распределенные системы, почти всегда силами организаций, их создававших. Обслуживание небольших систем было никому не интересно из-за относительно низкой рентабельности, и в этот момент РЭС предложило концепцию централизованного технического обслуживания и ремонта АИИС (ТОиР).



сокращения числа сбоев и отказов систем из-за профилактических работ и своевременной модернизации, и в-третьих, за счет внедрения новых технологий, в том числе удаленного обслуживания и по мере разработки и внедрения собственных программных продуктов - цифровизации и автоматизации процесса обслуживания. Снижение стоимости некоторых статей затрат обслуживания зачастую нивелировалась за счет других составляющих (стоимость топлива, транспортных средств, авиа и ж/д перевозки, оборудование и т.д.), стоимость которых определялась внешними показателями, инфляцией и не зависела от деятельности РЭС.

в обеспечении коммерческого учета в соответствии с правилами ОРЭМ по доступной цене и оправдывала ожидания заказчиков, что деятельностью РЭС заинтересовались крупные компании, такие как ПАО «СИБУР-Холдинг», ПАО «Газпромнефть», АО «Дальневосточная генерирующая компания», сеть гипермаркетов «МЕТРО Кэш энд Керри», ОАО «Пивоваренная компания «Балтика», ПАО «Руснефть», НК «РОСНЕФТЬ», ПАО «НОВАТЭК», ПАО «ФОРТУМ», АО «Международный аэропорт Шереметьево» некоторые гарантирующие поставщики и многие другие. Одним из первых крупных договоров обслуживания стал договор с сетью гипермаркетов «МЕТРО Кэш энд Керри»,

В 2014 году РЭС приступил к работе с предприятиями ПАО «Газпромнефть», и команда РЭС начала обслуживание больших распределенных систем ПАО «Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз» (2014 год), ПАО «Газпромнефть-Московский НПЗ» (2014 год), ПАО «Газпромнефть-Омский НПЗ» (2016 год), чуть позднее к программе присоединилось ПАО «Газпромнефть-Хантос».

В 2016 году РЭС был признан победителем конкурса на обслуживание АИИС 22 генерирующих объектов ПАО «ДГК» и продолжает обслуживание по настоящее время.

Сотрудничество РЭС с крупными потребителями продолжается и сейчас, новые предприятия доверяют обслуживание команде РЭС. Например, число предприятий ПАО «СИБУР-Холдинг», участвующих в централизованном ТОиР, увеличилось почти вдвое и сейчас составляет 23 предприятия. Долгосрочное сотрудничество, которое продолжается более 10 лет, а в некоторых случаях составляет 15 лет, свидетельствует о качестве выполняемых работ и конкурентоспособности предложения РЭС, поскольку все договоры заключаются на основании принципов состязательности и жесткого конкурентного отбора. РЭС уверенно поддерживает заданные стандарты высокого качества работы по экономически обоснованной цене и продолжает сотрудничество со всеми компаниями с которыми однажды заключал договоры. В ответ на расширение географии обслуживаемых предприятий и проводимых работ практически на всей территории РФ в составе РЭСа были созданы филиалы в городах Ноябрьск (ЯНАО, 2013 год), Омск (2014 год) Хабаровск (2016 год).

Деятельность РЭС расширялась не только территориально, но непрерывно совершенствовал существующие механизмы работы, внедрял адаптивные решения, увеличивал спектр предложений и перечень оказываемых услуг и направлений деятельности.



В этих случаях конечный Потребитель услуг не мог ощутить значительного снижения цены, а в некоторых случаях цена не снижалась долгое время, просто оставаясь фиксированной. Многолетнее отсутствие роста цены может также рассматриваться как экономия Заказчика.

Предложенная концепция ТОиР была настолько удачной и удовлетворяла потребностям потребителей

заключенный сразу после завершения договора строительства АИИС гипермаркетов, которых в настоящее время 98 в программе централизованного ТОиР. Строительство АИИС выполнил также РЭС.

В 2011 году был заключен договор на централизованное ТОиР и 13 предприятий ПАО «СИБУР-Холдинг» стали участниками программы централизованного ТОиР.

В 2009 году Правительство РФ поставило задачи по обеспечению энергосбережения и повышению энергоэффективности (Федеральный закон от 23 ноября 2009 г. N 261-ФЗ), и РЭС начал активную деятельность в этом направлении. РЭС стал членом СРО энергоаудиторов и специалисты РЭСа проводили энергетические обследования и оформляли энергетические паспорта предприятий.

В это же время Правительство РФ начало стимулировать строительство генерирующих объектов, функционирующих на основании возобновляемых источников энергии (ВИЭ). Обязательным условием для получения поддержки является квалификация генерирующих объектов, функционирующих на основании ВИЭ. В ответ на это, РЭС в 2013 году выкупил основу для такого объекта и на базе старой, построенной в прошлом веке мини гидроэлектростанции, и модернизировал Ичалковскую ГЭС, которая в числе первых 3-х в Российской Федерации квалифицированных генерирующих объектов, функционирующих на основании ВИЭ, получила необходимую квалификацию (свидетельство о квалификации от 20.06.20 № 0055204000314).

Специалисты РЭСа, получили необходимый опыт и навыки работы с генерацией ВИЭ, ознакомились с процедурами квалификации, внедрения, эксплуатации, что в дальнейшем позволило РЭСу предлагать такую услугу (квалификация генерирующих объектов на основе ВИЭ) своим Заказчикам. К тому моменту, когда строительство генерирующих объектов, функционирующих на основании ВИЭ, приобрело значительный объем, РЭС уже было лидером по обеспечению коммерческого учета на таких объектах, обслуживанию систем, и сопровождению процедур квалификации таких объектов. Команда РЭС с гордостью считает себя участником важного процесса внедрения генерации с использованием ВИЭ на территории Российской Федерации.

РЭС всегда поддерживало инициативы и новые проекты Партнеров и Заказчиков в разных направлениях деятельности в сфере функционирования

энергетических рынков. Одним из уникальных достижений РЭСа является регистрация группы точек поставки электроэнергии **независимой энергосбытовой организации**, не имеющей статуса гарантирующего поставщика, в отношении энергопотребляющего оборудования электросетевой организации **включая население целого города**. Это уникальная ситуация, единичный случай, и скорее исключение, не имеющее прецедентов.

В некоторый момент времени ситуация на рынке электроэнергии сложилась таким образом, что крупные потребители электроэнергии начали строительство собственной генерации для обеспечения собственных нужд (а некоторые ее уже имели). Такой интерес к собственной генерации был обусловлен тем, что в некоторых случаях производить электроэнергию на собственной генерации для собственных нужд было значительной выгоднее, чем покупать электроэнергию на оптовом рынке. Но для генерирующих объектов, установленная генерирующая мощность которого равна или превышает 25 МВт, существует законодательное ограничение, обязывающее предприятие собственника зарегистрировать ГТП генерации и продавать производимую электроэнергию на ОРЭМ. Однако существуют исключения, при условии выполнения требований одного из пунктов п. 32, п. 33 или п. 33(1) Правил оптового рынка в соответствии с Положением предприятия в отношении генерирующего объекта имеет право получить Подтверждение о нераспространении, которое позволяет использовать всю производимую электроэнергию для собственных нужд и не регистрировать ГТП генерации. В ответ на возникающий спрос РЭС предложил и начал успешно оказывать своим Клиентам услуги по подготовке и формированию необходимого комплекта документов и сопровождению процедур необходимых для получения такого Подтверждения о нераспространении, что стало еще одним направлением деятельности компании.

НАПРАВЛЕНИЯ

- Создание систем комплексного учета энергоресурсов
- Создание систем учета электроэнергии
- Создание систем контроля качества электроэнергии
- Строительство систем телемеханики и связи
- Разработка систем диспетчерского управления
- On-line контроль и планирование энергопотребления
- Централизованное техническое обслуживание (ТОиР)
- Исключение без учётного потребления электроэнергии

- Метрологическое обеспечение АИИС
- Разработка проектной документации
- Установление соответствия АИИС требованиям ОРЭМ
 - с получением Паспорта или Акта соответствия
- Регистрация групп точек поставки (ГТП)
- Получение допуска к торговле на ОРЭМ
- Консалтинговые и агентские услуги
- Сопровождение ГТП и модернизация АИИС
- Выполнение технических условий на присоединение к сетям ПАО «ФСК ЕЭС»
- Получение статуса субъекта ОРЭМ

- Проведение энергетического обследования предприятий
- Получение энергетического паспорта
- Разработка энергетической политики предприятий
- Квалификация генерирующего оборудования на основе ВИЭ
- Заключение энергосервисных контрактов

Необходимо отметить еще одно особое направление деятельности РЭСа в тот период - помощь гарантирующим поставщикам в выполнении технических требований к коммерческому учету в соответствии с требованием регламентов рынка.

РЭС сотрудничал с гарантирующими поставщиками в различных регионах страны. Клиентами РЭСа были ОАО "Дагестанская энергосбытовая компания", АО "Севкавказэнерго", ОАО "Ингушэнерго", ОАО "Каббалкэнерго", АО "Карачарово-Черкесскэнерго", АО "Петербургская сбытовая компания", АО "Новосибирскэнерго", АО "Псковэнерго", ПАО "Пермэнерго", АО "АтомЭнергоСбыт", АО "Мосэнерго", АО "ЭнергосбыТ Плюс", ПАО "Якутскэнерго", АО "Салехардэнерго", ООО "Севэнерго", ООО "ГП СЗ НЭСК", ГУП РК "Крымэнерго", ПАО "Самараэнерго", АО "Ульяновск энерго", ООО "РГМЭК", АО "ЛЭСК", ООО "ГЭСК" и другие.

Также важным направлением являлась актуальная в то время процедура получения Паспорта соответствия техническим требованиям ОРЭМ. Дело в том, что для выполнения технических условий на присоединение к сетям ФСК было необходимо иметь АИИС, соответствующую техническим требованиям ОРЭМ, и пройти процедуру установления соответствия в АО «АТС». Такая процедура оказывалась АО «АТС» на возмездной основе. Строительные и проектные организации, участвующие в строительстве энергообъектов для обеспечения технологического присоединения, конечно, качественно проектировали и монтировали АИИС, но при этом они не были знакомы с требованиями регламентов ОРЭМ, необходимостью получения Паспорта соответствия, метрологической аттестации, а проектная документация не удовлетворяла требованиям, метрологическая аттестация не проводилась. Кроме того, часто возникала ситуация, когда смонтированные импортные измерительные трансформаторы, поставляемые в составе ячеек, не были внесены в Госреестр СИ.

И после завершения строительных работ техприсоединение не могло быть осуществлено только по причине отсутствия паспорта соответствия. В таких случаях на помощь приходил РЭС, который в кратчайшие сроки выполнял все необходимые действия, проводил метрологическую аттестацию, в случае необходимости вносил СИ в Госреестр СИ и получал Паспорт соответствия. Изначально такие договоры носили стихийный характер, и к услугам РЭС обращались только при возникновении трудностей с подписанием Акта технологического присоединения, в дальнейшем РЭС начинал работы заблаговременно, сразу же при начале работ по технологическому присоединению и имел партнерские отношения с организациями, выполняющими технологическое присоединение. Объем и цена работ РЭС была учтена генподрядчиком сразу же, на этапе заключения договора с заказчиком.

РЭС всегда помогал Партнерам и Заказчикам защищать свои и права в сфере обращения электроэнергии. Специалисты РЭС выступали как представители Заказчиков, действуя на основании доверенности, или выступая в качестве экспертов, представляли интересы в судах и комиссиях (конфликтных, дисциплинарных).

Одним из важных направлений такой защиты интересов является контроль качества поставляемой электроэнергии. Несоответствие параметров качества поставляемой электроэнергии заданным значительно ухудшает производительность некоторых видов оборудования в составе технологического комплекса



производства, например, частотно регулируемых двигателей, применяемых при добыче нефти, что влияет на производство конечного товара, а зачастую является причиной отказа дорогостоящего оборудования, простоя в связи с необходимостью ремонта, что в настоящее время в условиях внешних ограничений может иметь критическое значение из-за сложностей с поставкой запасных частей.

РЭС имеет необходимый опыт, аккредитацию и измерительное оборудование, позволяющее установить и доказать поставку электроэнергии ненадлежащего качества и в дальнейшем установить и доказать причинно-следственную связь снижения производственных показателей, выхода из строя оборудования, нарушения технологических процессов и т.д.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ И МЕТРОЛОГИИ

НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГОСТ Р 54149 — 2010

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ И МЕТРОЛОГИИ

НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГОСТ Р 13109-97

С учетом сложившегося спроса и потребностей рынка РЭС сформировал новаторское предложение для учета интересов небольших предприятий, которые активно искали эффективные способы снижения цены приобретаемой электроэнергии, которая являлась существенной частью затрат производственного процесса, но для которых затраты на создание АИИС были значительными. РЭС предложил возможность оплаты работ по строительству АИИС в рассрочку, что позволяло небольшим потребителям получать выгоду от работы



на ОРЭМ, а стоимость АИИС оплачивать уже от полученной экономии, а также повышало доверие к предложениям энергосбытовых компаний, поскольку оплата происходила только по факту получения экономии, и предприятие-заказчик не несло никаких рисков. Также была предложена модель создания «облачной» АИИС. В этом случае небольшое предприятие оплачивало только приборы учета уровня ИИК, а в качестве ИВК использовался сервер РЭС, это позволяло существенно снизить затраты на создание АИИС поскольку серверное оборудование и специализированное программное обеспечение было главной затратной частью создания небольшой системы (до 10 ИИК). Продолженные меры создали условия, при которых создание АИИС стало еще более доступным для большого числа предприятий и значительно расширило количество клиентов РЭСа. Так, за первые пять лет было получено более 150 Актов соответствия.

Бесспорным преимуществом РЭС является универсальность. РЭС не отдает предпочтение какому-либо определенному типу оборудования или программного обеспечения и не делает ставки на конкретных производителей. Специалисты РЭС владеют навыками и опытом работы с оборудованием всех производителей, представленных на российском рынке и удовлетворяющего требованиям законодательства РФ. Также РЭС оказывал содействие и выполнял работы по приведению несоответствующего иностранного оборудования в соответствие требованиям Российской Федерации, например, внесении зарубежных средств в российский Государственный реестр средств измерения (Росреестр СИ).

Предложения РЭС учитывают достоинства и недостатки различного оборудования и ориентированы прежде всего на удовлетворение пожеланий непосредственно Заказчика.

2020

ЦИФРОВОЙ ТОиР

- Плановое техническое обслуживание
- Внеплановое техническое обслуживание
- Удаленный мониторинг ИИС
- Расширение и модернизация ИИС
- Метрологическое обеспечение ИИС
- Консалтинг и сопровождение ИИС
- Согласование ГТП

КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ

- Новая концепция технического обслуживания
- Рост эффективности использования
- Сдерживание цен на оборудование

АККРЕДИТАЦИЯ

- Метрологическое обеспечение АИИС КУЭ с аккредитованной службой по проведению испытаний СИ
- Безопасность электрических работ с электролабораторией РЭС Групп

АДАПТИВНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

- Технологии дополненной реальности на службе РЭС Групп
- Важные изменения в процедуре допуска на ОРЭМ
- Сотрудничество в эпоху ограниченной коммуникаций
- Обеспечение безопасности здоровья сотрудников РЭС Групп и Заказчиков

ПРОГРАММНЫЕ ПРОДУКТЫ

- Программные продукты, разработанные для нужд оптового рынка электроэнергии специалистами по функционированию на оптовом рынке электроэнергии

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ПРОЕКТЫ

- Обеспечение качества электроэнергии на предприятии
- Моделирование сетей электроэнергии как путь к сокращению затрат при проектировании
- Вопросы анализа данных и передачи в СО ЕЭС
- Распределенная генерация – путь к экономии энергоресурсов и «зеленой» энергетике

ОБЛАЧНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- Функционирование АИИС
- КУЭ с облачными серверами РЭС Групп

ЦЕНОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- Аудит ценообразования как важный инструмент эффективного функционирования на рынке

РЭС Групп, 2020

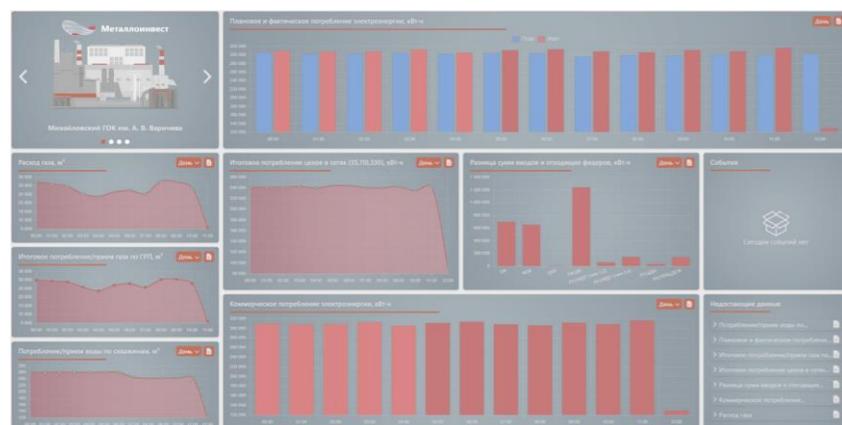
ЦИФРОВОЙ ТОиР

Специалисты РЭС могут провести консультации по подбору оборудования и дать рекомендации в соответствии со спецификой энергообъекта Заказчика, имеющейся на объекте информационной инфраструктурой и существующего оборудования, климатических зон и региона расположения, но конечный выбор всегда остается за Заказчиком.

С увеличением объема работ по различным направлениям и внедрением новых коллективов РЭС также непрерывно увеличивался, появлялись новые специалисты, формировались новые структурные подразделения и должности.

В тот период РЭС начал сотрудничество с Владимирским государственным университетом (ВлГУ) и привлекал (на неполный рабочий день) уже с третьего курса студентов профильных направлений для проведения работ. Молодые сотрудники получали практические навыки работы, обучались и становились высококлассными специалистами, которые в последствии продолжали, а некоторые продолжают свою деятельность в коллективе РЭС, в том числе на руководящих должностях.

Для решения все чаще возникающих вопросов прикладного программного обеспечения в штате РЭС появились программисты. Разработка программного обеспечения велась в нескольких направлениях, в том числе для обеспечения внутренних потребностей компании, обусловленных автоматизацией и цифровизацией процесса технического обслуживания,



в результате чего была создана информационная среда, охватывающая все области хозяйственной деятельности РЭСа, так и для решения прикладных задач на энергообъектах Заказчиков.

В числе прочих достижений программистов РЭСа необходимо отметить создание и развитие "Информационно-аналитической системы управления энергоресурсами предприятий (ИАС УЭР). Верхний уровень. Визуализация" и техническое сопровождение "Единого Диспетчерского Центра АО "КМА-Энергосбыт" на предприятиях АО "Уральская Сталь", ПАО "Михайловский ГОК", АО "Лебединский ГОК", АО "ОЭМК", которое завершилось в 2018 году.

Для автоматизации процесса обслуживания АИИС КУЭ и АСКУЭР и удобства клиентов РЭС в 2015 г. была разработана и внедрена "Интегрированная контрольно-информационная система мониторинга и управления процессами эксплуатации и обслуживания АИИС".

Диспетчерская система является клиенто-ориентированным продуктом, позволяющим автоматизировать почти все виды взаимодействия

с заказчиком в процессе эксплуатации и обслуживания АИИС. Заказчик получает всю информацию как о состоянии системы в целом и её компонентов системы, так и о всех проводимых работах и т.д.

Обширная номенклатура предложений и направлений деятельности, которую увлеченно ведет команда РЭСа не ограничивает одно из основных направлений деятельности строительство АИИС, ИСУЭ.

Объемы и сложность выполняемых работ постоянно увеличиваются, постоянными клиентами РЭСа становятся новые предприятия.

Важным этапом деятельности РЭС стали проведенные в 2014 году работы по модернизации систем учета на 9 атомных станциях. РЭС ответственно и профессионально своевременно без замечаний завершил все работы по договору с АО «Концерн Росэнергоатом».

В том же году РЭС выполнил работы по модернизации АИИС 7 предприятий Госкорпорации «РОСТЕХ». В последующие годы услугами РЭСа начали пользоваться и другие крупнейшие в РФ

компании, такие как ПАО "Новолипецкий металлургический комбинат", ООО "Транснефть", АО "ОХК "Уралхим", ООО "Лукойл-энергосервис", АО "ЭСК РусГидро", ООО "Башнефть-добыча", ООО "Мечел-энерго", ГК "РУСАГРО", ПАО "РУСАЛ", и это далеко не полный перечень компаний, которые выбрали качество и надежность предлагаемые РЭС.

Достаточно сложный, но интересный проект по одному из направлений деятельности РЭСа, которое команда долгое время развивала и получала необходимые навыки и опыт, был завершен в 2015 году. Это был проект по созданию системы телемеханики, цифровой связи, внутриобъектной связи, структурированной кабельной сети для ОАО "Газпромнефть-МНПЗ".

Первым шагом РЭСа в новое направление энергетики стал реализованный в 2018 году проект «Работка и согласование проектно-сметной документации для выполнения работ по строительству, реконструкции кабельных линий, воздушных линий, распределительных пунктов, комплектных трансформаторных подстанций» выполненный для АО "Владимирская областная электросетевая компания", в рамках которых были проведены проектные работы высоковольтной электросети на большом числе энергообъектов на территории Владимирской области.



Долгое время РЭС выполнял работы по метрологической аттестации АИИС, с привлечением в качестве испытательного центра организаций-партнеров, а в 2019 году РЭС, в соответствии с ч. 28 ст. 17 Федерального закона от 28 декабря 2013 г. № 412-ФЗ «Об аккредитации в национальной системе аккредитации», постановлением Правительства Российской Федерации от 17 октября 2011 г. № 845 «О Федеральной службе по аккредитации», по результатам выездной оценки соответствия был аккредитован на проведение испытаний СИ (Приказ Аа285 от 17 июля 2019 г.) и получил аттестат аккредитации RA.RU.312736 и был внесен в реестр аккредитованных лиц на выполнение работ и (или) оказание услуг по обеспечению единства измерений в области испытаний средств измерений с целью утверждения типа.



В настоящий момент РЭС проходит процедуру аккредитации на выполнение работ и (или) оказание услуг по обеспечению единства измерений в области поверки измерительных каналов АИИС КУЭ, измерительных трансформаторов тока и напряжения, счетчиков электрической энергии, а также в области аттестации методик измерения АИИС КУЭ и метрологической экспертизы проектной документации.

С 2013 года АО «РЭС Групп» непрерывно развивает систему менеджмента по ключевым направлениям обеспечения качества, безопасности и экологичности деятельности.



Успехи компании подтверждаются сертификатами соответствия требованиям международных институтов.

Особое внимание в РЭС уделяется обеспечению безопасности труда. Среди клиентов организации предприятия, предъявляющие к охране труда, промышленной безопасности и технической оснащенности подрядных организаций повышенные требования. РЭС ежегодно проводит комплекс мероприятий, нацеленных на уменьшение риска возникновения ситуаций, опасных для здоровья и жизни сотрудников.

В 2018 году РЭС получил возможность самостоятельно выполнять работы по метрологической поверке измерительных трансформаторов и счетчиков электроэнергии.

Команда РЭС ставит перед собой сложные, иногда, казалось бы, невозможные задачи, но неизменно достигает намеченные, даже очень трудные цели. Постоянное развитие и ускоренное движение вперед, с оглядкой на пройденный путь и груз предыдущих ошибок, опора на полученный опыт, смелость заявить о себе, несмотря на внешние вызовы за прошлые 15 лет стали девизом компании. Участие в интересных проектах, решение трудных задач и реализация перспективных идей – это все то, чем живет компания. РЭС надеется и в дальнейшем продолжать свой путь в энергетике и не прекращает попытки по мере возможности совершенствовать мир вокруг себя.